

О.А. РОМАНОВА, Н.В. ПЕТРОВА

**АНАЛИЗ ПРИБЫЛИ И РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ,
ОСУЩЕСТВЛЯЮЩЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ОБЛАСТИ СВЯЗИ
НА БАЗЕ ПРОВОДНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ**

Ключевые слова: прибыль, рентабельность, сравнительный анализ, статистический метод исследования, отчет о финансовых результатах, выводы, рекомендации.

Цель настоящего исследования – провести экономический анализ прибыли и рентабельности организации, осуществляющей деятельность в области связи на базе проводных технологий, и разработать рекомендации по повышению эффективности ее финансово-хозяйственной деятельности на ближайшую перспективу.

Материалы и методы. Аналитические расчеты проведены по данным бухгалтерской (финансовой) отчетности исследуемой организации с использованием методики Донцовой–Никифоровой и модели Кадыкова–Сайфулина–Шеремета. В статье использованы методы статистического исследования рентабельности продаж, включая сравнительный анализ показателя рентабельности работ, услуг в разрезе отрасли по основному виду экономической деятельности 61.10 «Деятельность в области связи на базе проводных технологий», к которой относится объект исследования.

Результаты. В настоящее время в России наблюдается сложная экономическая ситуация, что отрицательно влияет как на жизнь и платежеспособность населения, так и на осуществление предпринимательской деятельности организаций, индивидуальных предпринимателей, самозанятых, лиц, занимающихся частной практикой. В современных условиях хозяйствования главную роль в системе экономических показателей играют прибыль и рентабельность деятельности хозяйствующих субъектов, тесно взаимосвязанные между собой.

Выводы. Формирование и распределение прибыли в процессе деятельности предприятия требуют постоянного совершенствования методов эффективного управления этими процессами и выбора правильных управленческих решений со стороны руководства. Начиная с 2021 г. под влиянием политических, экономических, социальных негативных факторов, резонанса антиковидных государственных мер, принятых в 2020–2021 гг., в связи с проблемами в процессе импортозамещения, повсеместным внедрением цифровых технологий деятельность в области связи на базе проводных технологий по Чувашской Республике переживает кризис. В данной статье на основе экономического анализа прибыли и рентабельности авторами разработаны рекомендации в области смены режима налогообложения, расширения объемов продаж, повышения квалификации управленческого персонала и др., что позволит организации выйти из зоны убыточности в ближайшем будущем.

Актуальность темы исследования объясняется тем, что максимизация прибыли при оптимальном уровне расходов (издержек, затрат) является первостепенной задачей любой коммерческой организации. Поддержание необходимого уровня прибыльности и рентабельности – объективная закономерность нормального функционирования организации в условиях рыночной экономики. Прибыль как величина положительного финансового результата деятельности компании непосредственно участвует в расчете показателей доходности, рентабельности, финансовой устойчивости, платежеспособности, эффективности использования трудовых, материальных и финансовых ресурсов, а значит, оказывает прямое

влияние на все финансовое состояние организации [6]. Прибыль является источником формирования доходов бюджетов различных уровней – она поступает в бюджеты в виде налогов, а также экономических санкций и используется на различные цели, определенные расходной частью бюджета и утвержденные в законодательном порядке [7]. Е.А. Парамонова и А.Г. Брусов отмечают, что неотъемлемым элементом анализа финансового состояния организации и оценки эффективности ее функционирования является анализ отчета о финансовых результатах как одной из форм бухгалтерской (финансовой) отчетности [5].

Цель настоящего исследования – провести экономический анализ прибыли и рентабельности организации, осуществляющей деятельность в области связи на базе проводных технологий, и разработать рекомендации по повышению эффективности ее финансово-хозяйственной деятельности на ближайшую перспективу.

Научная новизна заключается в исследовании финансовых результатов деятельности организации, специализирующейся на оказании услуг связи на базе проводных технологий на территории Чувашской Республики с применением сравнительного отраслевого подхода и иных аналитических и статистических методов.

Материалы и методы. Аналитические расчеты проведены по данным бухгалтерской (финансовой) отчетности исследуемой организации с использованием методики Донцовой-Никифоровой и модели Кадыкова–Сайфулина–Шеремета. В статье использованы методы статистического исследования рентабельности продаж, включая сравнительный анализ показателя рентабельности работ, услуг в разрезе отрасли по основному виду экономической деятельности 61.10 «Деятельность в области связи на базе проводных технологий», к которой относится объект исследования.

Объектом данного аналитического исследования является финансово-хозяйственная деятельность ООО «Ремсвязьстрой» г. Чебоксары за 2019–2021 гг., ОКВЭД (ред. 2) 61.10 «Деятельность в области связи на базе проводных технологий».

Результаты. В настоящее время в России наблюдается сложная экономическая ситуация, что отрицательно влияет как на жизнь и платежеспособность населения, так и на осуществление предпринимательской деятельности организаций, индивидуальных предпринимателей, самозанятых, лиц, занимающихся частной практикой. В современных условиях хозяйствования главную роль в системе экономических показателей играют прибыль и рентабельность деятельности хозяйствующих субъектов, тесно взаимосвязанные между собой.

Перед проведением анализа финансовых результатов исследуемой организации нами были изучены сведения о ней, опубликованные на официальных информационных ресурсах. Так, нами выявлены взаимосвязи лиц, имеющих прямое или косвенное отношение к организации ООО «Ремсвязьстрой» на основе данных единого государственного реестра юридических лиц [2]. Обзор информации, размещенной на сайте Федеральной налоговой службы, позволил сделать вывод о том, что деятельность ООО «Ремсвязьстрой» непосредственно связана с деятельностью товариществ собственников жилья. Так как ОКВЭД 61.10 «Деятельность в области связи на базе проводных технологий» включает в свой состав оказание услуг связи с использованием проводной

инфраструктуры сетей связи (предоставление доступа к линии связи, предоставление телефонных соединений, оказание услуг сети передачи данных, предоставление доступа к информационно-коммуникационной сети Интернет, оказание услуг связи для целей кабельного вещания, оказание услуг связи для целей проводного радиовещания и оповещения, оказание услуг телеграфной связи, оказание услуг по аренде каналов, оказание услуг по присоединению сетей и услуг по пропуску трафика и т.п.), следовательно, ООО «Ремсвязьстрой» оказывал такие услуги домохозяйствам – собственникам жилья, обслуживаемым ТСЖ «ГИВС» и ТСЖ «Рубин».

Аналитическое исследование показателей отчета о финансовых результатах ООО «Ремсвязьстрой» за 2019–2021 гг. было проведено по данным бухгалтерской (финансовой) отчетности, размещенной на портале Федеральной налоговой службы bo.nalog.ru [1].

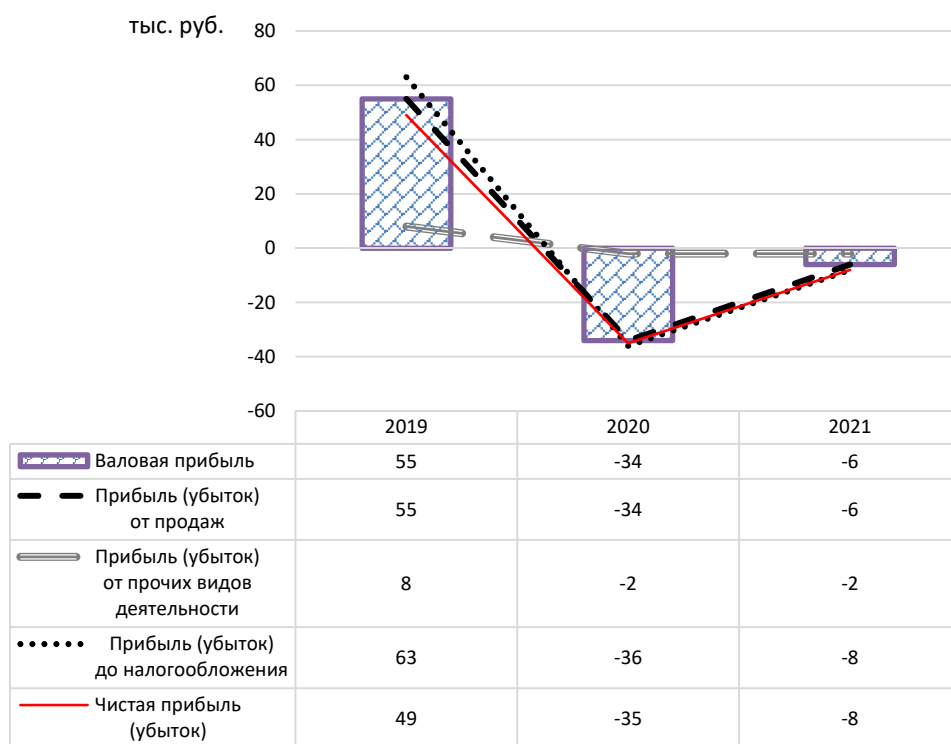


Рис. 1. Динамика показателей прибыли по данным отчета о финансовых результатах ООО «Ремсвязьстрой» за 2019–2021 гг.

Исходя из проведенного анализа, в динамике финансовых результатов ООО «Ремсвязьстрой» можно отметить лишь отрицательные изменения (рис. 1):

1) выручка от продаж за 2019–2021 гг. сократилась на 154 тыс. руб., или на 89,5%, с 172 до 18 тыс. руб. – отрицательная динамика;

2) себестоимость продаж за 2019–2021 гг. сократилась на 93 тыс. руб., или на 79,5%, с 117 до 24 тыс. руб. – положительная динамика, но не связанная с укреплением режима экономии, а под влиянием сокращения выручки;

3) прибыль от продаж за 2019–2021 гг. сократилась на 61 тыс. руб., при этом организация попала в зону убыточности, начиная с 2020 г. – отрицательная динамика;

4) прибыль от прочих видов деятельности за 2019–2021 гг. сократилась на 10 тыс. руб., при этом организация попала в зону убыточности, начиная с 2020 г. – отрицательная динамика;

5) прибыль до налогообложения за 2019–2021 гг. сократилась на 71 тыс. руб., при этом организация попала в зону убыточности, начиная с 2020 г. – отрицательная динамика;

6) чистая прибыль за 2019–2021 гг. сократилась на 57 тыс. руб., при этом организация попала в зону убыточности, начиная с 2020 г. – отрицательная динамика.

Вместе с тем по рис. 1 видно на первый взгляд некоторое улучшение показателей, характеризующих эффективность деятельности ООО «Ремсвязьстрой». Так, с 2020 г. руководство компании погасило убытки примерно на 28 тыс. руб., но не за счет увеличения выручки и оборачиваемости имущества, расширения рынков сбыта своих работ, услуг, поиска новых клиентов, а используя имеющиеся остатки нераспределенной прибыли за прошлые годы, т.е. продолжив использовать свой ограниченный капитал. Это также свидетельствует о нерациональной политике управления в ООО «Ремсвязьстрой».

Поскольку финансовый результат организации рассчитывается как разница между полученными доходами и произведенными расходами, то для выявления потенциала и резервов улучшения ее финансового состояния необходимо провести углубленный анализ ее доходов и расходов.

По данным отчета о финансовых результатах ООО «Ремсвязьстрой», в состав доходов и расходов организации включаются доходы и расходы от обычных и от прочих видов деятельности. К доходам от обычных видов деятельности относится выручка от продажи работ и услуг, к расходам от обычных видов деятельности – себестоимость продаж. Следует отметить, что в 2019–2021 гг. у организации отсутствовали управленческие и коммерческие расходы.

Начиная с 2020 г. расходы ООО «Ремсвязьстрой» превысили величину доходов, тем самым спровоцировав отрицательный финансовый результат (рис. 2). Об этом также свидетельствует соотношение доходов и расходов меньше единицы, имеющее место только при убыточной работе организации.

Проведенный анализ доходов ООО «Ремсвязьстрой» за 2019–2021 гг. показал, что их величина в 2021 г. сократилась по сравнению с 2019 г. более чем в 10 раз – на 170 тыс. руб., или на 90,4% (табл. 1). На это оказали влияние как сокращение выручки от продаж на 154 тыс. руб., или на 89,5%, так и 100%-ное сокращение доходов от прочих видов деятельности в размере 16 тыс. руб.

В структуре доходов организации доминирующее положение занимали доходы от обычных видов деятельности (91,5% в 2019 г., 100% в 2020 и 2021 гг.), что закономерно и логично.

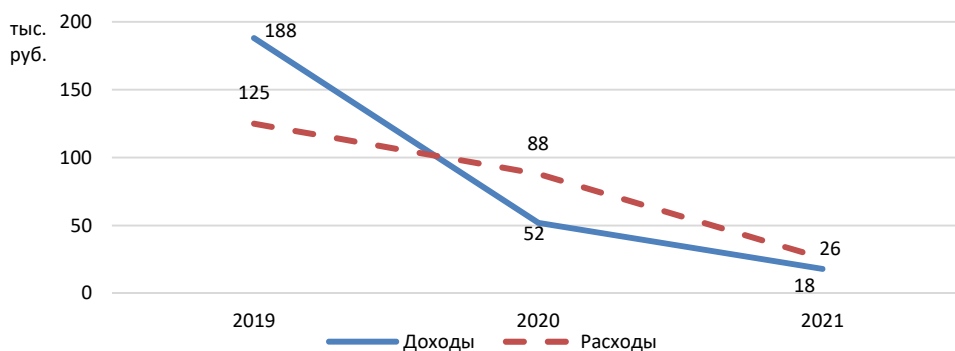


Рис. 2. Динамика доходов и расходов ООО «Ремсвязьстрой» по данным отчета о финансовых результатах за 2019–2021 гг.

Таблица 1

Структура и динамика доходов ООО «Ремсвязьстрой» за 2019–2021 гг.

Показатели	Сумма, тыс. руб.			Удельный вес в выручке, %			Изменение 2021 г. к 2019 г.	
	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	тыс. р.	%
Доходы от обычных видов деятельности (выручка)	172	52	18	91,5	100,0	100,0	-154	10,5
Доходы от прочих видов деятельности (прочие доходы)	16	0	0	8,5	0,0	0,0	-16	0,0
Итого доходов	188	52	18	100,0	100,0	100,0	-170	9,6

Примечание. Табл. 1 составлена авторами по данным отчета о финансовых результатах исследуемой организации за 2021 г. [1].

В свою очередь, в структуре выручки в 2019 г. преобладали расходы (для сравнения: расходы от продаж составляли 68%, прибыль от продаж – 32% в выручке 2019 г.), в 2020–2021 гг. величина расходов от продаж превышала величину доходов (выручки) на 65,4% в 2020 г., на 33,3% в 2021 г., что еще раз доказывает неэффективность деятельности организации. Следовательно, убыток от продаж в 2020–2021 гг. был получен за счет опережающего темпа снижения выручки (на 154 тыс. руб., или 89,5% за три года) над снижением себестоимости продаж (на 93 тыс. руб., или 79,5% за три года).

Анализ расходов ООО «Ремсвязьстрой» показал, что в исследуемом периоде их величина уменьшилась на 99 тыс. руб., или на 79,2%, как за счет сокращения расходов от продаж на 93 тыс. руб., или на 79,5%, так и за счет расходов от прочих видов деятельности на 6 тыс. руб., или на 75% (табл. 2).

В структуре расходов организации доминирующее положение занимали расходы от обычных видов деятельности (93,6% в 2019 г., 97,7% в 2020 г. и 92,3% в 2021 г.), что закономерно и логично. Соответственно, расходы от прочих видов деятельности составляли незначительную долю (6,4%, 2,3%, 7,7% в 2019–2021 гг. соответственно).

Далее необходимо провести углубленный анализ расходов по статьям калькуляции, но из-за недостаточности данных такой анализ провести не удалось. Вместе с тем при прохождении производственной практики нами было выявлено, что ООО «Ремсвязьстрой» оплатило в 2021 г. следующие расходы (табл. 3).

Таблица 2

Структура и динамика расходов ООО «Ремсвязстрой» за 2019–2021 гг.

Показатели	Сумма, тыс. руб.			Удельный вес в выручке, %			Изменение 2021 г. к 2019 г.	
	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	тыс. руб.	%
Расходы по обычным видам деятельности (себестоимость продаж)	117	86	24	93,6	97,7	92,3	-93	20,5
Расходы по прочим видам деятельности (прочие расходы)	8	2	2	6,4	2,3	7,7	-6	25,0
Итого расходов	125	88	26	100,0	100,0	100,0	-99	20,8

Примечание. Табл. 2 составлена авторами по данным отчета о финансовых результатах исследуемой организации за 2021 год [1].

Таблица 3

Калькуляция расходов от обычных видов деятельности ООО «Ремсвязстрой» за 2021 г.

Показатели	Сумма, руб.
Заработная плата*	2 000
Отчисления на социальные нужды (тариф 30% + 2,9% от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний)	658
Материальные расходы	21 115
В том числе	6 400
- материалы	
- коммунальные платежи	14 715
Арендная плата	-
Итого	23 773

Примечание. * Среднегодовая заработная плата рассчитана авторами на основе данных об уплаченных страховых взносах, размещенных на сайте Федеральной налоговой службы [4].

Анализ прибыли ООО «Ремсвязстрой» необходимо дополнить анализом показателей рентабельности, которые более полно, чем прибыль, отражают окончательные результаты хозяйствования. Кроме того, абсолютные показатели прибыли не обладают свойством сравнимости, а рентабельность этим свойством обладает.

В табл. 4 приведены рассчитанные нами значения показателей рентабельности по методике Донцовой–Никифоровой [3].

Таблица 4

Динамика показателей рентабельности ООО «Ремсвязстрой» за 2019–2021 гг.

Показатели	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Изменение (±) 2021 г. к 2019 г.	Темп роста 2021 г. / 2019 г., %
Рентабельность продаж, %	32,0	-65,4	-33,3	-65,3	-104,2
Рентабельность работ, услуг, %	47,0	-39,5	-25,0	-72,0	-53,2
Рентабельность активов по чистой прибыли, %	31,1	-22,4	-6,0	-37,1	-19,3
Рентабельность обычной деятельности, %	36,6	-69,2	-44,4	-81,1	-121,3
Чистая рентабельность, %	28,5	-67,3	-44,4	-72,9	-156,0
Рентабельность собственного капитала, %	34,1	-23,4	-6,3	-40,4	-18,4

Следует отметить, что в 2019 г. все показатели рентабельности ООО «Ремсвязьстрой» имели достаточно высокие значения и положительно характеризовали эффективность деятельности организации. Однако начиная с 2020 г., в связи с убыточной деятельностью организации все показатели рентабельности резко снизились до отрицательных значений, так как в основу их расчета заложен финансовый результат.

Вместе с тем в 2021 г. значения показателей рентабельности улучшились в 1,5–2 раза, а по показателям рентабельности активов по чистой прибыли и рентабельности собственного капитала – почти в 4 раза, но все еще продолжали иметь отрицательные значения.

Сравнительный анализ рентабельности продаж и ставки рефинансирования Центрального Банка Российской Федерации, который используют в анализе несостоятельности (вероятности банкротства) организации (рис. 3), показал, что лишь в 2019 г. рентабельность продаж ООО «Ремсвязьстрой» превышала ставку рефинансирования Банка России, причем более чем в 5 раз.



Рис. 3. Динамика рентабельности продаж ООО «Ремсвязьстрой» и ставки рефинансирования Банка России* за 2019–2021 гг.

Примечание. * Справочная информация: «Ключевая ставка и процентная ставка рефинансирования (учетная ставка), установленные Банком России» подготовлена специалистами КонсультантПлюс по данным Банка России. URL: <http://www.consultant.ru>.

Однако начиная с 2020 г. ситуация изменилась. По модели Кадыкова–Сайфулина–Шеремета уровень рентабельности продаж, не достигающий величины ставки рефинансирования Банка России, является одним из признаков ближайшего банкротства организации.

Проведем сравнительный анализ показателя рентабельности работ, услуг в разрезе отрасли по основному виду экономической деятельности 61.10 «Деятельность в области связи на базе проводных технологий», к которой относится ООО «Ремсвязьстрой». Данные о среднегодовых значениях рентабельности работ, услуг по данному ОКВЭД были взяты с Федерального ресурса «ЕМИСС: Государственная статистика» [8].

Сравнительный анализ показал, что лишь в 2019 г. рентабельность работ, услуг ООО «Ремсвязьстрой» превышала среднеотраслевые показатели рентабельности и по Приволжскому федеральному округу, и по России в целом (рис. 4). Однако в 2020 г. на фоне почти стабильной ситуации в отрасли рентабельность работ, услуг ООО «Ремсвязьстрой» снизилась до $-39,5\%$ (для сравнения: по Чувашской Республике в 2020 г. – среднеотраслевой показатель рентабельности работ, услуг по ОКВЭД 61.10 (ред. 2) почти в 8 раз превышал показатель по Российской Федерации и в 2,8 раза по Приволжскому федеральному округу и составлял $67,92\%$).

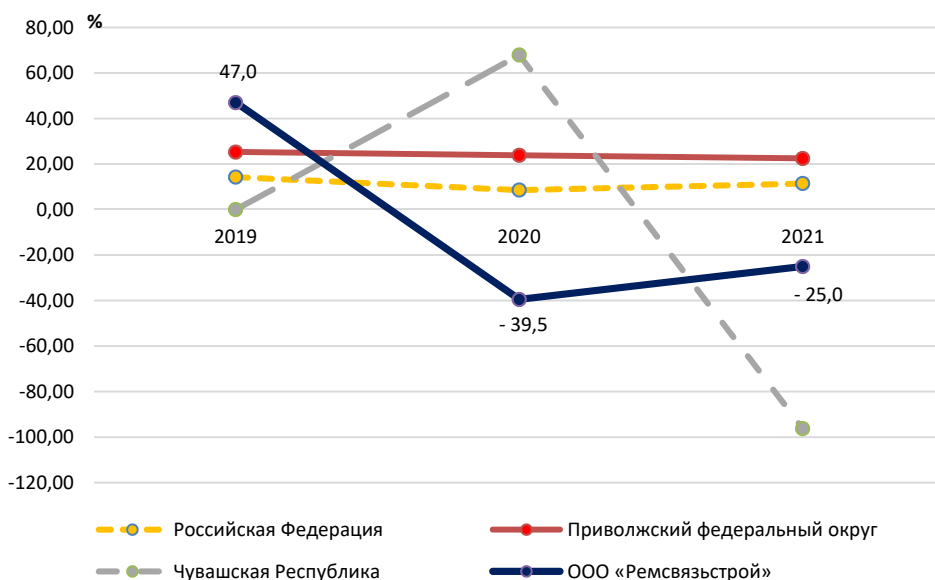


Рис. 4. Динамика показателя рентабельности работ, услуг ООО «Ремсвязьстрой» и среднеотраслевых показателей рентабельности по ОКВЭД 61.10 (ред. 2) «Деятельность в области связи на базе проводных технологий» по Российской Федерации, Приволжскому федеральному округу и Чувашской Республике за 2019–2021 гг.

В 2021 г. ситуация стала кризисной и по Чувашии – рентабельность работ, услуг по деятельности в области связи на базе проводных технологий составила $-96,27\%$, а в ООО «Ремсвязьстрой», наоборот, значение показателя улучшилось с $-39,5$ до -25% .

Таким образом, начиная с 2021 г., под влиянием политических, экономических, социальных негативных факторов, в связи с резонансом антиковидных государственных мер, принятых в 2020–2021 гг., проблемами в процессе импортозамещения, повсеместным внедрением цифровых технологий деятельность в области связи на базе проводных технологий по Чувашской Республике переживает кризис. Деятельность ООО «Ремсвязьстрой» г. Чебоксары не является исключением.

Поскольку в современных условиях хозяйствования проводные технологии сменяют беспроводные, руководству ООО «Ремсвязьстрой» следует пересмотреть не только ассортимент выполняемых работ, оказываемых услуг, но и поменять направление деятельности на пользующееся спросом у заказчиков и продиктованное веяниями научно-технического прогресса.

Организация ООО «Ремсвязьстрой» была создана в рамках ТСЖ для обслуживания собственников жилья ТСЖ «ГИВС» и ТСЖ «Рубин». Однако должность директора и бухгалтера ТСЖ, и не только ТСЖ, требует определенных знаний и опыта. Далеко не каждый человек подойдет на эту роль. В правлении могут оказаться совершенно не знающие дело люди, а это сказывается на качестве работы. Поэтому для повышения эффективности деятельности ООО «Ремсвязьстрой» и принятия правильных управленческих решений руководству организации необходимо либо пройти курсы переподготовки, либо курсы повышения квалификации (ежегодно), либо нанять компетентного специалиста.

Рекомендуем руководству ООО «Ремсвязьстрой» расширить географию продаж не только в своих домохозяйствах, но и в других районах города (предварительное проведение маркетинговых исследований рынка сбыта своих работ, услуг является необходимым элементом).

При изучении данных о ООО «Ремсвязьстрой» на официальном сайте Федеральной налоговой службы [4] нами было обнаружено, что исследуемая организация до сих пор находится на общем порядке налогообложения, уплачивая лишние налоги, а также штрафы, пени, неустойки, например, за несвоевременную сдачу отчетности или неправильно оформленные налоговые декларации. Расчеты показали, что по состоянию на 31 декабря 2021 г. общая сумма уплаченных налогов и взносов составляла 12 750 руб., при этом налоговая нагрузка на организацию, рассчитанная нами как отношение суммы уплаченных налогов и выручки от продаж, составила 70,8%. В связи с этим организации рекомендуется перейти на упрощенную систему налогообложения с базой «доходы» или «доходы за минусом расходов», что позволит оптимизировать налоговые платежи и существенно снизить налоговое бремя.

Проведенные расчеты показали, что рекомендуемые нами мероприятия являются эффективными для ООО «Ремсвязьстрой».

Выводы. Таким образом, анализ прибыли и рентабельности является одним из важнейших аспектов исследования хозяйственной деятельности предприятия. Изучение состава, структуры и динамики прибыли, проведение факторного анализа прибыли, изучение показателей рентабельности необходимы для того, чтобы выявить соответствие внутренних резервов и возможностей организации обеспечению конкурентных преимуществ и удовлетворению будущих потребностей рынка.

Литература

1. Бухгалтерская (финансовая) отчетность ООО «Ремсвязьстрой» за 2021 год [Электронный ресурс] // Государственный информационный ресурс бухгалтерской (финансовой) отчетности. URL: <https://bo.nalog.ru/organizations-card/5346535>.

2. Контрагент ООО «Ремсвязьстрой» [Электронный ресурс] // Audit-it.ru: сайт. URL: https://www.audit-it.ru/contragent/1022101130270_ooo-remsvyazstroy.

3. Никифорова Н.А. Анализ результативности угледобывающих компаний // Н.А. Никифорова, Л.В. Донцова // Уголь. 2019. № 11 (1124). С. 36-42.

4. ООО «Ремсвязьстрой» [Электронный ресурс] // Федеральная налоговая служба: офиц. сайт. Раздел «Прозрачный бизнес». URL: <https://pb.nalog.ru/company.html?token=CE495294F50-3BEEE51A5B85579B204F070CB4208F41DA38DDF9CB07AEF31355089964D28B4A31B96EF07BC325577B1BC7BD930F9302DB5FE8CF03E829906ADA6> (дата обращения: 29.01.2023).

5. Парамонова Е.А., Брусов А.Г. Отчет о финансовых результатах как основной источник оценки эффективности деятельности организации // Государство и общество России в контексте современных геополитических вызовов: новации, экономика, перспективы: материалы XII Всерос. науч.-практ. конф. Чебоксары: Новое время, 2021. С. 158-162.

6. Петрова В.В., Брусов А.Г. Цели, задачи и методы анализа финансовых результатов // Векторы развития экономики в условиях новых вызовов: сб. материалов Междунар. науч.-практ. конф. Чебоксары: Изд-во Чуваш. ун-та, 2022. С. 224–231.

7. Романова О.А. К вопросу о проблемах проведения анализа финансовых результатов организации // Oeconomia et Jus. 2021. № 3. С. 43–51. URL: <https://oecomia-et-jus.ru/single/2021/3/6/>. DOI: 10.47026/2499-9636-2021-3-43-51.

8. Уровень рентабельности (убыточности) проданных товаров, продукции, работ, услуг с 2017 г. [Электронный ресурс] // ЕМИСС: Государственная статистика: федеральный ресурс. URL: <https://www.fedstat.ru/indicator/58036>.

РОМАНОВА ОЛЬГА АНАТОЛЬЕВНА – старший преподаватель кафедры бухгалтерского учета и электронного бизнеса, Чувашский государственный университет, Россия, Чебоксары (ole4karomanova@mail.ru; ORCID: <https://orcid.org/0000-0002-2386-2434>).

ПЕТРОВА НАТАЛИЯ ВЛАДИМИРОВНА – магистрантка II курса направления 38.04.01 «Экономика», экономический факультет, Чувашский государственный университет, Россия, Чебоксары (nataliaakd@mail.ru).

Olga A. ROMANOVA, Natalia V. PETROVA

**ANALYSIS OF THE PROFIT AND PROFITABILITY OF AN ORGANIZATION
OPERATING IN THE FIELD OF COMMUNICATIONS
BASED ON WIRED TECHNOLOGIES**

Key words: *profit, profitability, comparative analysis, statistical research method, financial results report, conclusions, recommendations.*

The purpose of this study is to conduct an economic analysis of the profit and profitability of an organization operating in the field of communications based on wired technologies, and to develop recommendations to improve the efficiency of its financial and economic activities in the nearest future.

Materials and methods. Analytical calculations were carried out using the accounting (financial) statements of the organization under study using Dontsova–Nikiforova's methodology and Kadykov–Sayfulin–Sheremet model. The article uses the methods of statistical research of profit margin, including comparative analyzing the indicator of profitability of works, services in the context of the industry by the main type of economic activity 61.10 "Activities in the field of communication based on wired technologies", to which the object of research belongs.

Results. Currently, there is a difficult economic situation in Russia, which negatively affects both the life and solvency of the population, as well as implementation of entrepreneurial activities of organizations, individual entrepreneurs, the self-employed, and persons engaged in private practice. In modern economic conditions, the main role in the system of economic indicators is played by the profit and profitability of the activities carried out by economic entities, which are closely interrelated.

Conclusions. Profits formation and distribution in the course of the enterprise's activities require constant improving the methods of effective management of these processes and choosing correct management decisions on the part of management. Starting from 2021, under the influence of political, economic, social negative factors, the resonance of anti-covid state measures taken in 2020–2021, due to problems in the process of import substitution, a widespread introduction of digital technologies, communication activities based on wired technologies in the Chuvash Republic are experiencing a crisis. In this article, based on the economic analysis of profit and profitability, the authors developed recommendations in the field of changing the tax regime, expanding sales volumes, improving the skills of management personnel, etc., which will enable the organization to get out of the loss zone in the near future.

References

1. Bukhgalterskaya (finansovaya) otchetnost' OOO «Remsvyaz'stroy» za 2021 god [Accounting (financial) statements of Remsvyazstroy LLC for 2021]. State information resource of accounting (financial) reporting. Available at: <https://bo.nalog.ru/organizations-card/5346535>.
2. Kontragent OOO «Remsvyaz'stroy» [Counterparty Remsvyazstroy LLC]. Available at: https://www.audit-it.ru/kontragent/1022101130270_ooo-remsvyazstroy.
3. Nikiforova N.A., Dontsova L.V. *Analiz rezul'tativnosti ugledobyvayushchikh kompaniy* [Performance analysis of coal mining companies]. *Ugol'*, 2019, no. 11(1124), pp. 36–42.
4. OOO «Remsvyaz'stroy» [Remsvyazstroy LLC]. Federal Tax Service: Section «Transparent business». Available at: <https://pb.nalog.ru/company.html?token=CE495294F503BEEE51A5B8557-9B204F070CB4208F41DA38DDF9CB07AEF31355089964D28B4A31B96EF07BC325577B1BC7BD930F9302DB5FE8CF03E829906ADA6> (Access Date: 2023, January 29).
5. Paramonova E.A., Brusov A.G. *Otchet o finansovykh rezul'tatakh kak osnovnoy istochnik otsenki effektivnosti deyatel'nosti organizatsii* [Report on financial results as the main source for evaluating the effectiveness of the company]. In: *Gosudarstvo i obshchestvo Rossii v kontekste sovremennykh geopoliticheskikh vyzovov: novatsii, ekonomika, perspektivy: materialy XII Vseros. nauch.-prakt. konf.* [Proc. of 12th Russ. Sci. Conf. «The state and society of Russia in the context of modern geopolitical challenges: innovations, economics, prospects»]. Cheboksary, Novoe Vremya Publ., 2021, pp. 158-162.
6. Petrova V.V., Brusov A.G. *Tseli, zadachi i metody analiza finansovykh rezul'tatov* [Goals, objectives and methods of financial results analysis]. In: *Vektory razvitiya ekonomiki v usloviyakh novykh vyzovov: sb. materialov Mezhdunar. nauch.-prakt. konf.* [Proc. of Int. Sci. Conf. «Vectors of economic development in the face of new challenges»]: collection of materials of the International Scientific and Practical Conference]. Cheboksary, Chuvash University Press, 2022, pp. 224-231.
7. Romanova O.A. *K voprosu o problemakh provedeniya analiza finansovykh rezul'tatov organizatsii* [To the question of the problems of conducting an analysis of the company's financial results]. *Oeconomia et Jus*, 2021, no. 3, pp. 43–51. URL: <https://oecomia-et-jus.ru/single/2021/3/6/>. DOI: 10.47026/2499-9636-2021-3-43-51.
8. *Uroven' rentabel'nosti (ubytochnosti) prodannykh tovarov, produktsii, rabot, uslug s 2017 g.* [The level of profitability (loss) of sold goods, products, works, services since 2017]. EMISS: State statistics: federal resource. Available at: <https://www.fedstat.ru/indicator/58036>.

OLGA A. ROMANOVA – Senior Lecturer, Department of Accounting and Electronic Business, Chuvash State University, Russia, Cheboksary (ole4karomanova@mail.ru).

NATALIA V. PETROVA – Master's Program Student of the 2nd year of the Direction 38.04.01 «Economics», Economics Faculty, Chuvash State University, Russia, Cheboksary (nataliaakd@mail.ru).

Формат цитирования: Романова О.А., Петрова Н.В. Анализ прибыли и рентабельности организации, осуществляющей деятельность в области связи на базе проводных технологий [Электронный ресурс] // *Oeconomia et Jus*. – 2023. – № 2. – С. 43–53. – URL: <http://oecomia-et-jus.ru/single/2023/2/5>. DOI: 10.47026/2499-9636-2023-2-43-53.